

メンタリスト日本チャンピオンが教える！

「ビジネスで役立つ人の心のつかみ方」

～脅威の売上アップ！お客様の「欲しい」の声が止まらない！～

優秀な営業マンと詐欺師は紙一重。そんな言葉を耳にしたことはありませんか？「相手の懐に入るのが上手な人・話し上手に見えないのにセールス力がある人・見かけによらず人脈がある人」こんなたちは共通して「お客様心理のつかみ方」を知っています。講師は第一生命保険株式会社で、約10年間営業現場で売上強化を担い、全ての配属店舗で社内トップクラスの実績を積み上げてきました。多くの顧客の心を掴むことができた背景には、後にメンタリスト日本チャンピオンにも輝く心理技術が隠されていたのです。このスキルは再現性が高く、多くの方のビジネスにお役立てできます。営業担当者様に限らず、経営者の方や、接客・販売担当の方なども是非ご参加ください。

セミナーカリキュラム

- 人がモノやサービスを簡単に買わない時代に突入した
- お客様心理は無意識に介入しないと動かない
- 顧客の天邪鬼スイッチに注意する
- 印象コントロールでお客様の興味を引く
- お客様の行動を誘導する仕掛けで売上をアップ
- 顧客の心理をつかみ、「欲しい」の声を手に入れる

※ 最新情報提供のため、内容が一部変わることがあります。

講 師

メンタリスト
ビジネス心理コンサルタント

おおくぼまさし
大久保 雅士 氏



1984年千葉県成田市生まれ。2007年第一生命保険に入社。第一生命保険株式会社の元管理職。約10年の営業現場で売上強化・人材育成を経験。配属店舗の全てを社内トップクラスへ導く。その後メンタリストに転身し、日本一を決める大会「メンタリズム・バトル・ロワイアル2016」で優勝。アジア最強のメンタリスト「ロミオ・ドドリゲス Jr」の一番弟子となる。営業管理職とメンタリストのノウハウを掛け合わせた『心理誘導のプロ』として様々な企業のお困りごとを解決するコンサルタントとして活動する傍ら、全国100カ所以上で講演・企業研修を行っており「具体的で使えるものばかり！これぞ本物の心理技術！」と評価を頂いています。

日 時 令和6年7月26日(金) 13:30~15:30

会 場 甲府商工会議所(甲府市相生2-2-17) 5階ホール

受講料 無料

定 員 50名

申込方法 下記申込書にご記入の上、甲府商工会議所へFAXもしくは当所HPからお申込み下さい。

申込FAX: 055-233-2131 申込HP: <https://www.kofucci.or.jp/seminar/>

お問合せ 甲府商工会議所 TEL: 055-233-2241 FAX: 055-233-2131

-----切り取らずにこのままFAXしてください-----

「ビジネスで役立つ人の心のつかみ方」受講申込書

FAX: 055-233-2131 甲府商工会議所 行

令和6年 月 日

事業所名	TEL	
住所	FAX	
受講者名	受講者名	