

メンタリスト日本チャンピオンが教える！

「ビジネスで役立つ人の心のつかみ方」

～脅威の売上アップ！お客さまの「欲しい」の声が止まらない！

優秀な営業マンと詐欺師は紙一重。そんな言葉を耳にしたことはありませんか？「相手の懐に入るのが上手な人・話し上手に見えないのにセールス力がある人・見かけによらず人脈がある人」こんな人たちは共通して「お客さま心理のつかみ方」を知っています。講師は第一生命保険株式会社で、約10年間営業現場で売上強化を担い、全ての配属店舗で社内トップクラスの実績を積み上げてきました。多くの顧客の心を掴むことができた背景には、後にメンタリスト日本チャンピオンにも輝く心理技術が隠されていたのです。このスキルは再現性が高く、多くの方のビジネスにお役立てできます。営業担当者様に限らず、経営者の方や、接客・販売担当の方なども是非ご参加ください。

セミナーカリキュラム

- ・人がモノやサービスを簡単に買わない時代に突入した
- ・お客さま心理は無意識に介入しないと動かない
- ・顧客の天邪鬼スイッチに注意する
- ・印象コントロールでお客さまの興味を引く
- ・お客さまの行動を誘導する仕掛けで売上をアップ
- ・顧客の心理をつかみ、「欲しい」の声を手に入れる

※ 最新情報提供のため、内容が一部変わる場合があります。

講師

メンタリスト
ビジネス心理コンサルタント

おおくぼ まさし
大久保 雅士 氏



1984年千葉県成田市生まれ。2007年第一生命保険に入社。第一生命保険株式会社の元管理職。約10年の営業現場で売上強化・人材育成を経験。配属店舗の全てを社内トップクラスへ導く。その後メンタリストに転身し、日本一を決める大会「メンタリズム・バトル・ロワイアル2016」で優勝。アジア最強のメンタリスト「ロミオ・ロドリゲス jr」の一番弟子となる。営業管理職とメンタリストのノウハウを掛け合わせた『心理誘導のプロ』として様々な企業のお困りごとを解決するコンサルタントとして活動する傍ら、全国100カ所以上で講演・企業研修を行っており「具体的に使えるものばかり！これぞ本物の心理技術！」と評価を頂いています。

日時

令和 6 年 7 月 26 日(金) 13:30～15:30

会場

甲府商工会議所（甲府市相生 2-2-17）5 階ホール

受講料

無料

定員

50名

申込方法

下記申込書にご記入の上、甲府商工会議所へFAXもしくは当所HPからお申込み下さい。

申込FAX：055-233-2131 申込HP：<https://www.kofucci.or.jp/seminar/>

お問合せ

甲府商工会議所 TEL：055-233-2241 FAX：055-233-2131

----- 切り取らずにこのまま FAX してください -----

「ビジネスで役立つ人の心のつかみ方」受講申込書

FAX：055-233-2131 甲府商工会議所 行

令和 6 年 月 日

事業所名		TEL	
住所		FAX	
受講者名		受講者名	

※ご記入頂いた個人情報は、各種連絡・情報提供のために利用するほか、分析アンケート等に利用することがありますが、第三者への提供はありません。